



# PHILIPPE - ERWAN COLLÉAUX

58 ans

Membre de l'Association DCF - Dirigeants Commerciaux de France

Anglais (bilingue) - Allemand (bonnes notions)

## DIRECTEUR TECHNICO-COMMERCIAL INDUSTRIEL

[DTCI](#) - [Linkedin](#) - [Fiche Marketing](#)

### Domaines d'application

Equipements automatisés - Process industriels - Génie Electrique Industrie & Tertiaire  
Agroalimentaire - Cosmétique - Médical/Santé - Chimie - Imprimerie - Biens d'équipements industriels  
Nucléaire - Energie - Génie Thermique/Climatique - GTC - Immoitique/Domotique - Packaging - Logistique

### Compétences professionnelles

Gestion de centre de profit  
Stratégie & mix-marketing - Développement commercial  
Management des hommes & des moyens

### Qualités personnelles

Charisme, empathie & assertivité  
Communication orale & écrite  
Sens de l'analyse, de la synthèse & de l'organisation

## PARCOURS PROFESSIONNEL

### DIRECTION DE CABINETS DE CONSEIL INDUSTRIEL :

#### Ingénieur Conseil en Organisation & Performance Industrielles - Production Maintenance Formation

**2003 - 2017** **MASTERS INDUSTRIAL SAS** **FONDATEUR-DIRIGEANT-CONSULTANT CONSEIL INDUSTRIEL**

Cabinet de Conseil en Organisation & Performance Industrielles & Formation intra adaptée

[www.colleaux.ovh](http://www.colleaux.ovh)

- CA de 1,5 M€ - Création et fédération d'un réseau ouvert de 95 Consultants externes; 6 internes

**1998 - 2002** **AFORP Formation & Conseil - UIMM** **DIRECTEUR COMMERCIAL-INGÉNIEUR CONSEIL FORMATION**

Création et développement d'un Département Conseil & Formation intra sur mesure. **Première AFPI en France**

[www.aforo.fr](http://www.aforo.fr)

- CA de 6 M€ - 8 Ingénieurs Conseil en Formation - 50 Consultants internes et externes

### DIRECTION TECHNIQUE & MAINTENANCE - INGÉNIEURIE D'AFFAIRES:

**1996 - 1998** **TELEDOC - GROUPE THYSSEN** **RESPONSABLE DE MAINTENANCE - 150 Techniciens & Ingénieurs**

Constructeur d'équipements de logistique automatisée & chariots filoguidés pour le Bâtiment et l'Industrie

- Développement de la vente des contrats d'Exploitation et Maintenance
- Progression du CA de 20% à 7,5 M€, dont taux d'impayés ramené de 22 à 5 %

**1989 - 1995** **SIAME - SULZER INFRA** **DIRECTEUR ASSOCIÉ - 10 Techniciens & Ingénieurs**

Vente & réalisation de prestations en Electronique & Automatisation - Industrie & Tertiaire

- Gestion d'Affaires de 1 à 3 M€

**1983 - 1988** **COMSIP Entreprise - CEGELEC** **INGÉNIEUR D'AFFAIRES**

Ingénierie Electrique et de Contrôle de Procédés Industriels

- Gestion d'Affaires de 1 à 6 M€ - Environnement nucléaire: La Hague, CEA Saclay, Marcoule

## FORMATION

**2000** **Mastère spécialisé - Management Commercial - CCI Paris**

**1999** **Mastère spécialisé - Management Marketing - CCI Paris**

**1998** **Coaching Commercial - Les performances technico-commerciales - BCL+ Paris**

**1996** **Management technique - Vente de service & Relation client - ORGATEC Paris**

**1985** **Ingénieur en Automatisation Industriel - Cnam Paris**

**1981** **D.U.T. en Génie Electrique Automatisation - Paris XII**

**1979** **Bac E (STI) - Lycée technique Louis Armand - Nogent sur Marne**

## ACTIVITÉS EXTRAPROFESSIONNELLES

### Centres d'intérêts:

Piano - Lecture - Ecriture de nouvelles - Spectacles vivants & Cinéma - Musées & Expositions

VTT Descente - Tennis - Basket Ball - Ski piste & fond - Trekking - Kayak

**2016** **Brevet Fédéral de Coaching en Triathlon - FFTri**